

展示商談会で埋もれない 自社らしさを表現して、

# 商談 **成約** 獲得方法



## が学べるセミナー

ブースづくり編  
1月7日(火)

営業編  
1月14日(火)



展示商談会は単なる名刺交換の場ではありません。  
バイヤーに興味関心を持ってもらうためには、自社が伝えたいことを表現することが大切です。バイヤーの立場を理解した自社のPRポイントのを見つけ方、展示ブースのレイアウト（魅せ方）、商談の進め方、商談の際に準備すべき販促ツール等を学んでいただきます。  
また、希望者には講師による個別相談会も実施します。初めての展示商談会を控えている方、展示商談会に興味がある方、商談会に出展しているけどもっと商談に結び付けたい方など、是非ご参加ください！

対象者 **販路開拓を目指す農林漁業者・商工業者**

参加費 **無料**

定員 **20名**（定員になり次第締切）

申込方法 **裏面参照**

会場 **おかやま西川原プラザ**（岡山市中区西川原255）※無料駐車場あり

### ▼セミナー（全2回）

**ブース  
づくり編**

**1月7日(火)**  
13:00～17:00

#### ▼展示商談会に向けた心構え

- 展示商談会へ出展する目的を明らかに
- 自分の強み、特徴、独自性を考える

#### ▼ブースのレイアウトの考え方

- 活用できる什器の特性や自前で用意するもの

#### ▼ブースでの上手な魅せ方

#### ▼ブースでの上手な試食の仕方



**営業編**

**1月14日(火)**  
13:00～17:00

#### ▼各種書類の準備指導

- 会社案内
- 商品一覧
- 商品企画書
- 商品見積書
- 商品販促物

雛型を用いて作成指南します。



#### ▼想定されるバイヤーとの商談内容

### ▼個別相談会 [定員：先着10名]

※1名1時間30分程度。事前申込必須。

日程	時間	会場
1月8日(水)	9時～17時	岡山県備前県民局 会議棟2階 第3会議室 (岡山市北区弓之町6-1)
1月9日(木)	9時～17時	
1月10日(金)	9時～16時	
1月15日(水)	9時～16時	



**お申し込み方法等  
の詳細は裏面へ**

展示商談会で埋もれない 自社らしさを表現して、  
商談成約獲得方法が学べるセミナー（ブースづくり編・営業編）



(株)キースタッフ  
代表取締役副社長  
**伊藤 順 氏**

自身の農業従事経験を活かし、全国の6次産業化取り組み事業者に対し、商品開発、販路開拓、商談会イベント等企画支援を行っている。



(株)キースタッフ  
**守岡実里子 氏**

フードスタイリストの資格を有し、農業者等のスローフード・地域料理開発を支援。食と農のイベント支援実績のほか、各社の展示会出展目的に応じたブースレイアウト・魅せ方のプロデュースを行っている。

講師

日程

お申込み方法

▼セミナー（全2回） 会場：おかやま西川原プラザ

- 「ブースづくり編」 令和2年1月 7日(火)／13:00～17:00
- 「営業編」 令和2年1月14日(火)／13:00～17:00

▼個別相談会 会場：備前県民局 会議棟 2階 第3会議室（※事前申込必須）

- 令和2年1月 8日(水)／13:00～17:00
- 令和2年1月 9日(木)／13:00～17:00
- 令和2年1月10日(金)／13:00～16:00
- 令和2年1月15日(水)／13:00～16:00

●ホームページでのお申込み

岡山県6次産業化サポートセンターのホームページにある  
申込専用フォームにてお申込みください。

[URL] <http://www.okayama-keiei.jp/6ji/>

●FAXでのお申込み

以下の『セミナー受講 FAX用 申込書』にご記入の上、  
**086-222-1672**へFAX送信をしてお申込みください。



▽セミナー受講 FAX用 申込書【送信先⇒086-222-1672】

フリガナ			事業所名
お名前			
住所	〒		
TEL			FAX
E-mail			
個別相談	希望する	希望しない	※個別相談をご希望の方には、改めて日時等をご連絡いたします。
出展予定の展示会 (あれば)			